

borsa o quegli stivali

un buon affare, spero che resti il numero»



● «CI SIAMO PRECIPITATE»

Da Mannori (nella foto a lato) «assalto» di signore in vena di acquisti. «Siamo corse qui dopo aver visto buone offerte»

● IL PIENONE PRIMA

C'è chi, come «da Motivi» ha venduto bene prima dei saldi «I clienti temevano di perdere l'affare e si sono premuniti»

dal design piacevole. Appena sono iniziati i saldi ci siamo precipitate qui. Un pò di fila, ma pazienza aspetteremo: siamo in coda solo da dieci minuti».

PIENONE anche da *Guess*: «Acquistano gli accessori, in particolare le borse, sono decisamente in-

vogliate a comprare, proprio grazie al buon prezzo, le nostre collezioni sono sempre attuali e non si rischia nessuna fregatura», commenta Giulia Salani, responsabile del negozio.

Nonostante la giornata uggiosa non sono mancate le vendite anche da Intimissimi: «Il negozio si

è riempito, abbiamo lavorato e non ci lamentiamo - spiega Martina Fedi - molte sono le clienti che ci hanno fatto visita».

«Da stamani le borse stanno andando a ruba - commenta sorridente Chiara Ricasoli, commessa di *Sisley* - Avevamo già iniziato i saldi a fine mese e constatato notevole affluenza ed interesse».

C'È CHI HA AVUTO il pienone in negozio prima dei saldi: «I nostri clienti hanno avuto paura di perdere i capi preferiti, con l'arrivo dei saldi e quindi inaspettatamente abbiamo venduto molto prima degli sconti — commenta Valentina Mondò, responsabile di *Motivi* — Non pensavo ma fino a ieri c'è stato gran fermento, non ci hanno dato tregua». Il risultato? «Molte vendite, ma con il primo giorno di saldi gli affari sono calati. Oserei dire una giornata molto tranquilla», conclude Sara Di Gennaro, prima venditrice di *Motivi*.

Per loro, così indaffarate fino al giorno di Befana, l'avvio dei saldi è stato quasi una liberazione.

AGLIANA I NEGOZIANTI: «LI' APERTI A BEFANA, QUI NO»

«Bruciati da Pistoia»

VANNO dal 20 all'80% gli sconti nei negozi aglianesi, dove fra i commercianti si registra un buon andamento delle vendite nel mese di dicembre. Al negozio di abbigliamento *Piazza Gramsci*, nella principale piazza aglianesi, grandi cartelli con la scritta «le temperature sono scese a -50» indicano che viene praticato uno sconto dalla metà fino all'80% del prezzo originario. «Ma oggi non si è visto nessuno — ci ha detto la proprietaria, Tiziana Bettocchi, ieri pomeriggio — A dicembre abbiamo lavorato bene, oggi penso che siamo penalizzati dall'apertura di ieri a Pistoia, mentre qui ad Agliana ci hanno concesso di aprire domenica prossima, l'11, ma ormai abbiamo perso la prima battuta dei saldi. Probabilmente tanti hanno comprato ieri in città. In generale non ci lamen-

tiamo — prosegue — ma siamo stati costretti dalla concorrenza ad abbassare molto i prezzi, anche su articoli firmati».

BUONI AFFARI a dicembre anche per «Baroncelli calzature», che ha venduto in misura soddisfacente anche ieri, nonostante gli sconti siano limitati al 20%. «Abbiamo prodotti di alta qualità — spiegano i titolari — e vogliamo rispettare chi compra in anticipo. Quindi, sconti sempre contenuti, per soddisfare tutto l'anno i clienti. Nel complesso va bene».

piera salvi



«DA FINE MESE»
Chiara Ricasoli
di «Sisley» Pistoia



QUARRATA IL GIUDIZIO DEGLI OPERATORI

«E' stato un anno tribolato ora ci aspettiamo molto E il freddo ci sta aiutando»

«C'È MOLTA ATTESA per i saldi di fine stagione anche a Quarrata, non solo da parte dei consumatori ma anche dagli operatori — dice Stefano Martini, titolare di «*Fiorenza abbigliamento*» e presidente locale di Confcommercio — Si arriva a questo appuntamento dopo un anno tribolato, che abbiamo in parte reso positivo attraverso le numerose iniziative che abbiamo portato avanti come Centro Commerciale Naturale. Dai saldi aspettiamo molto, anche di recuperare le vendite che non abbiamo fatto durante le festività natalizie».

SCONTI in quale misura?

«Nel mio punto vendita si va dal 20% al 40%, un comportamento rispettoso per coloro che hanno acquistato in piena stagione, spendendo di più ma usufruendo di maggiore assortimento. Un parametro usato in larga misura anche dai miei colleghi, non solo di Quarrata ma di tutta la provincia».

AL CENTRO Commerciale SuperOlmi di via Statale Fiorentina opera *Stefanel* Supermercato, catena che dispone di numerosi negozi nel campo della grande distribuzione: «La nostra azienda — dice la responsabile del punto vendita — pratica lo

sconto del 50% su tutto l'abbigliamento esposto e accessori come ciabatte, cinture e borse». Sempre al SuperOlmi è presente Vestiflor, con due reparti, uno *classico* l'altro *giovane*, il titolare è Simone Florenzi che ricopre anche la carica di presidente giovani commercianti Confcommercio: «Dicembre non è poi andato così male — dice — ma dai saldi ci aspettiamo molto, in particolare per quanto riguarda i capi di abbigliamento invernale, considerato che gennaio sarà un mese molto freddo. Come sconti — dice ancora Simone Florenzi

SORVEGLIANZA Un vigile urbano ha il preciso incarico di fare controlli nei punti vendita

— partiamo da un minimo del 20% per arrivare ad un massimo del 50%, percentuale che abbiamo usato anche negli anni passati».

PREZZI ACCATTIVANTI, merce di valore, trasparenza, questo aspetta la clientela. A tutelare i consumatori a Quarrata scende in campo la Polizia Municipale che per l'occasione ha affidato un preciso incarico ad un vigile che oltre che occuparsi di tutto quanto riguarda le problematiche del commercio, ha il compito di controllare ogni singolo negozio. Una garanzia in più per chi spera di realizzare un affare fino in fondo, a questi attesissimi saldi di fine stagione.

Giancarlo Zampini

ORA DEVI COMPRARE



QUESTO È IL MOMENTO GIUSTO

“QUANDO IL MERCATO È FERMO COMPRARE CONVIENE”
(Prima legge dell'economia)

SCONTI fino al 50 %
su auto Nuove a Km0 e Aziendali

Orario continuato 9 - 20
APERTO ANCHE SABATO E DOMENICA



Dove viaggia la convenienza

via Fiorentina, 214
tel. 050 981741
56100 - PISA